

Een CRM voor uw bedrijf

Een CRM helpt u alles te vereenvoudigen en tijd te besparen.

Blijf altijd op de hoogte van uw klantenhistoriek, bel uw klanten steeds tijdig terug, beschik op elk ogenblik over alle informatie en verzamel alle klantgegevens in één enkele databank.



Klantgegevens

In één oogopslag hebt u toegang tot alle documenten, informatie en klantenhistoriek (bedrijfsgegevens, verstuurd documenten, boekhoudkundige gegevens, klantvoorkeuren, soort klant, enz.)

Elke afdeling heeft toegang tot de gegevens die zij nodig heeft.

Elke werknemer brengt de klantgegevens up-to-date.

Verkoop

In één oogopslag weet u wat de klant gekocht heeft, tegen welke prijs, wanneer, wat hij wenste te kopen, enz.

Volg de opportuniteiten, verkopen en aanvragen van dichtbij. Uw verkoopcyclus is geautomatiseerd, iedereen kan de verstuurd offertes raadplegen.

U weet altijd wat uw cijfer is (werk per commerciële, lopende opportuniteiten, verloren zaken, te ondernemen acties, enz.).

Dienst na verkoop

In één oogopslag kunt u zien waarom en hoe vaak een klant gebeld heeft en welke oplossing u hem aangeboden hebt.

**WIST U DAT ...
een tevreden klant een
ambassadeur voor uw
bedrijf is ?**

Contacteer ons : contact@megabyte.be

